

## Vertriebsingenieur (m/w/d)

**Standort:** alle deutschen Standorte

**Eintrittsdatum:** ab sofort

### Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von Sondermaschinen und kundenspezifischer Anlagentechnik
- Betreuung nationaler und internationaler Kunden
- Durchführung des Vertriebsprozesses, von der Anfragebewertung inkl. Spezifikationsprüfung über die Angebotserstellung bis zum Vertragsschluss
- Erstellung wettbewerbsfähiger Vertriebsunterlagen (technische Fertigungskonzepte, Kalkulationen, Terminpläne, Angebotspräsentationen etc.)
- Betreuung von Bestands- und Neukunden in technischen und kaufmännischen Fragestellungen
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit den Fachabteilungen
- Projektübergabe an die interne Auftragsabwicklung und vertriebliche Unterstützung der Projektteams
- Vertriebsreporting und Pflege der ERP-/ CRM-Systeme
- Unterstützung bei Marktanalysen und Marketingmaßnahmen (Messen, Präsentationen, Vorträgen und Schulungen)
- Intensive Akquise bei neuen und bestehenden Kunden am Markt

### Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Berufsausbildung z.B. als Mechatroniker bzw. Industriemechaniker (m/w/d) oder abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder vergleichbar
- Vertriebserfahrung im Maschinenbau oder in der Projektierung, Fertigungskonzepterstellung im technischen/ automotiven Umfeld
- Idealerweise Branchenerfahrung im Bereich E-Mobilität/ Automotive
- MS Office, CAD- und verhandlungssichere Englisch-Kenntnisse
- Sehr gute Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative, Organisations- und Verhandlungsgeschick
- Belastbarkeit, Flexibilität und Reisebereitschaft

### Kontakt

Aumann AG  
Dieselstraße 6  
48361 Beelen, Deutschland

Armin Götz  
Head of HR Recruiting  
Mail: [career@aumann.com](mailto:career@aumann.com)