

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Standort: Espelkamp GER

Eintrittsdatum: ab sofort

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den gesamten Akquiseprozess von der Lead-Generierung bis zum Auftragseingang
- Aktive Bearbeitung von Neu- und Bestandskunden im zugeordneten Vertriebsgebiet
- Face to the Customer für alle vertrieblichen Themen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Teilnahme an nationalen und internationalen Fachmessen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder vergleichbar
- Mindestens dreijährige Erfahrung im Vertrieb von Sondermaschinen oder erklärungsbedürftigen Investitionsgütern
- Erfahrung im Automotive- oder Industrieumfeld
- Sicherer Umgang mit komplexen, technischen Vertriebssituationen
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen wünschenswert
- Ausgeprägtes Organisations- und Verhandlungsgeschick sowie Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Belastbarkeit, Flexibilität und Reisebereitschaft

Kontakt

Aumann Espelkamp GmbH
In der Tütenbeke 37
32339 Espelkamp, Deutschland

Marina Frobieter
Personal
Fon: +49 5772 566-106
Mail: career.esp@aumann.com